



Als Unternehmensgruppe der Kunststoffindustrie fertigen wir mit etwa 120 Mitarbeitern seit fast 60 Jahren technische Spritzgussteile für die Automobilindustrie und andere Industriezweige.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin

Key Accounter / Vertriebsprofi (m/w/d) für technische Kunststoffteile

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition und Erschließung neuer Absatzmärkte
- Aufbau von langfristigen und partnerschaftlichen Kundenbeziehungen
- Betreuung eines vorhandenen Kundenstamms
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und der Geschäftsleitung
- Produktentwicklung, Projektleitung und Umsetzung von Neuprodukten
- Entwicklung kundenbezogener Verkaufsstrategien
- Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen

Ihr Profil

- Sie besitzen mehrjährige, erfolgreiche Vertriebserfahrung in der Kunststoffindustrie
- Vertiefende Branchenkenntnisse / Kontakte in der Automobilindustrie oder anderen Abnehmerbranchen
- Technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit Kunden
- Teamfähigkeit und Kontaktfreude
- Engagement / große Eigenmotivation
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Anwendungserfahrung mit Microsoft-Office

Wünschenswert ist ein abgeschlossenes Studium oder eine adäquate Ausbildung.

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit mit abwechslungsreichen Aufgaben. Sie bekommen Freiräume für eigenverantwortliches Arbeiten und Umsetzung Ihrer eigenen Ideen. Es erwarten Sie bei uns die Leistungen und die Sicherheit eines erfolgreich agierenden Unternehmens.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per Mail an job@spritzguss.nrw

**Lahme GmbH & Co. KG, Präzision in Kunststoff,
Waldheimstraße 14, 58566 Kierspe, Tel. 02359/90840, www.spritzguss.nrw**