



## Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

an unserem Standort in Hagen

WITTE Tools ist spezialisiert auf die Herstellung von hochwertigen Schraubwerkzeugen und Bits "Made in Germany". Unsere Kunden aus Handwerk, Handel und Industrie beliefern wir weltweit mit innovativen Produkten. Zusammen mit Industriedesignern und Lehrstühlen für Ergonomie entwickeln wir ergonomische Griff-Formen aus innovativen Materialien.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung, technische Beratung, Pflege und Ausbau der Bestandskunden
- Akquisition neuer Kunden im In- und Ausland und Ausbau bestehender Potenzialkunden
- Regelmäßige Reisetätigkeit innerhalb Europa
- Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Erstellung von Vertriebskonzepten
- Vorbereitung/Teilnahme an Messen, Tagungen und Verkaufsveranstaltungen
- Marketingtätigkeiten

### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Englisch in Wort und Schrift
- Flexibilität, Mobilität und Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Organisatorisches Geschick und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Eigeninitiative, Engagement und Kundenorientierung
- Souveränes und verbindliches Auftreten
- Teamfähigkeit